

CAP EMPLOYÉ DE VENTE SPÉCIALISÉ

Option A : Produits spécialisés - Option B : Produits d'équipement courant

OBJECTIFS

Préparer les lieux de ventes
Assurer le rangement des produits
Mener une vente
Assurer l'administratif lié à la vente

PUBLIC

Jeunes 16 à 25 ans révolus

CONTENU

Enseignement Professionnel

- La réception et le stockage des marchandises
- Les techniques de vente et de commercialisation
- La vente et son accompagnement

Enseignement général

- Français / Histoire géographie
- Mathématiques / Sciences
- Langue vivante (anglais) - facultatif

ORGANISATION PÉDAGOGIQUE

Durée de 10 mois

Enseignement en alternance

3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation

ou

3 semaines en entreprise et 1 semaine en centre de formation.

EMPLOIS VISÉS

Vendeur ou vendeur spécialisé.

Employé Libre service

FINANCEMENT

Contrat de Professionnalisation